Expansión
Miércoles
30 de noviembre de 2016

CATALUNYA

BOLSA DE BARCELONA

BCN Mid-50
18.470,47 | -51,98 | ↓ -0,28%

BCN Global-100
692,13 | +2,94 | ↑ +0,43%

Presupuestos soberanistas y sociales para seducir a la CUP

El Govern incluye una partida para el referéndum y asegura que los recortes "son historia". La inversión en obra pública se recupera y la ATC es la entidad pública cuya asignación subirá más en 2017.

Más gasto en política social, un incremento del empleo público y una subida de la presión fiscal. Son algunas de las bazas que incluye el proyecto de Presupuestos para 2017 que ayer presentó en el Parlament el vicepresident de la Generalitat y conseller de Economia i Hisenda, Oriol Junqueras. El gasto en obra pública alcanzará los niveles de 2013, pero aún muy lejos del récord histórico de 2009. La entidad pública cuya asignación presupuestaria subirá más será la Agència Tributària de Catalunya (ATC). P5-6

Elena Ramón

El vicepresident Oriol Junqueras entrega las cuentas a la presidenta del Parlament, Carme Forcadell.

Las subidas impositivas hechas desde 2012 implicarán recaudar 1.281 millones más

Los métodos de pago diferido en infraestructuras generan una carga de 1.032 millones

La sede de la empresa.

WerfenLife segrega el negocio de Bolton Medical P3

Joan Elias y Màrius Rubiralta se disputan el rectorado de la **UB** P7

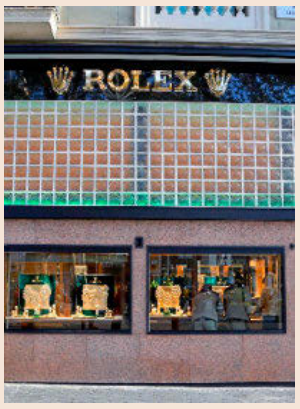
'Start up' Los dueños de Grifols lideran una ronda de tres millones en Hemav P4

Tercat refinancia deuda y pide rebajar las tarifas portuarias

Tercat, la concesionaria de la Terminal Best del Puerto de Barcelona, ha refinanciado una deuda de 280 millones y ha cerrado el último ejercicio fiscal con un recorte del beneficio del 33,9%. La empresa pide acelerar los accesos ferroviarios y rebajar las tarifas para ganar competitividad. P3

- **La concesionaria de la Terminal Best ganó un 33,9% menos en 2015 e ingresó 87,45 millones, con un alza del 4,5%**
- **La filial del grupo chino Hutchison reclama que se aceleren los accesos ferroviarios, que no culminarán hasta 2018**

Las grúas de la Terminal Best, en el Puerto de Barcelona.



La nueva tienda de Rolex. / E.R.

Rolex abre su mayor tienda de Europa en el Passeig de Gràcia P4

Los empresarios reclaman su papel en Barcelona

El sector privado de Barcelona se conjuró ayer en el marco del II Summit Barcelona Oberta para recuperar su capacidad de influencia en la gestión de la ciudad. Empresarios de las principales ramas de actividad expresaron su desconcierto con la falta de comunicación con el equipo de la alcaldesa Ada Colau. P4

MareNostrum multiplica potencia

Nuevo superordenador para el Barcelona Supercomputing Center-Centro Nacional de Computación (BSC-CNS). El complejo, que dirige Mateo Valero, ha invertido 30 millones de euros en la adquisición del nuevo supercomputador MareNostrum 4, que tendrá una potencia equivalente a 140.000 ordenadores personales juntos y podrá hacer 13.677 billones de operaciones por segundo. La tecnológica IBM se ha adjudicado la gestión del nuevo supercomputador, que integrará en una misma máquina tecnologías propias de Intel, Fujitsu y Lenovo. P7

Elena Ramón

Mateo Valero, director del BSC-CNS de Barcelona.

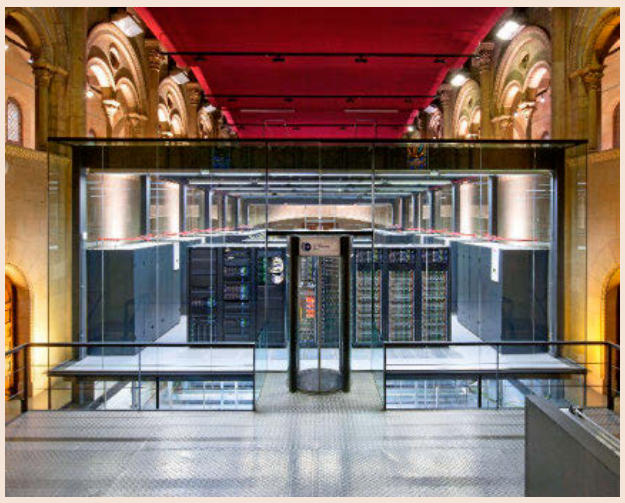
Márketing y publicidad

Las campañas gratuitas de **Publicitarios Implicados** P8

Siga todos los contenidos de Expansión CATALUNYA en twitter.com/exp_catalunya

MareNostrum multiplica por doce su potencia

TECNOLOGÍA/ El centro de computación de Barcelona ha invertido 30 millones.



IBM

Superordenador MareNostrum, en la antigua capilla de la UPC.

Expansión. Barcelona
El Barcelona Supercomputing Center-Centro Nacional de Computación (BSC-CNS) ha invertido 30 millones de euros en la compra de un nuevo supercomputador MareNostrum. Este dispositivo será hasta doce veces más potente que el actual y podrá hacer 13.677 billones de operaciones por segundo.

El director del BSC-CNS, Mateo Valero, ha asegurado que el próximo mes de diciembre comenzará la instalación, aunque el nuevo supercomputador no estará completamente operativo hasta el próximo mes de junio. Con una potencia equivalente a 140.000 ordenadores personales juntos, MareNostrum 4 será el segundo supercomputador más potente de Europa, informa *Efe*.

Consumo energético

Aunque la potencia del nuevo MareNostrum será doce veces mayor que la de su antecesor, su consumo energético sólo aumentará un 30% y pasará a ser de 1,3 megavatios al año.

MareNostrum 4 podrá hacer 13.677 billones de operaciones por segundo

El nuevo supercomputador ha sido adjudicado a IBM, que integrará en una misma máquina tecnologías propias de Lenovo, Intel y Fujitsu. La nueva máquina contará con dos partes diferenciadas: el bloque de propósito general estará fabricado por Lenovo y tendrá 48 *racks*, con más de 3.400 nodos equipados con chips Intel Xeón y una memoria central de 390 terabytes. Por otro lado, habrá un segundo bloque que estará formado por tres tecnologías diferentes integradas, que se irán incorporando a medida que estén disponibles a las que actualmente se están desarrollando en Estados Unidos y Japón.

Adjudicado a IBM, contará con tecnologías propias de Lenovo, Intel y Fujitsu

MareNostrum 4 se instalará en la antigua capilla de la Torre Girona, en el campus de la Universitat Politècnica de Catalunya (UPC), y permitirá llevar a cabo investigaciones más complejas en menos tiempo, así como abrir el acceso a más investigadores.

Elias y Rubiralta se disputarán el rectorado de la UB

Expansión. Barcelona
El catedrático de Matemáticas Joan Elias y el de Química Orgánica Màrius Rubiralta se disputarán el rectorado de la Universitat de Barcelona (UB) mañana, jueves, en segunda vuelta, tras haber sido los dos candidatos más votadas en la primera votación celebrada el pasado lunes con un 26,03% y un 25,78% de los votos, respectivamente.

En la segunda vuelta, se proclamará rector de la UB el candidato que consiga la mayoría simple, informa *Europa Press*.

Baja participación

Estaban llamados a las urnas en las 18 mesas electorales instaladas en los diferentes centros de la UB un total de 62.998 personas, de las cuales solo votaron el 16,1%.

Se llegó al final del día con 10.141 votos, de los cuales 9.789 fueron destinados a candidatos, 186 votos fueron en blanco y 166, votos nulos.

En las primeras votaciones celebradas el lunes, solo acudió a votar el 16,1% del censo

El voto es ponderado según los porcentajes fijados en los estatutos de la UB.

El catedrático de Metodología de las Ciencias del Comportamiento Joan Guàrdia consiguió un 25,65% de los votos y se quedó a las puertas de la segunda vuelta de votaciones.

Los otros cuatro aspirantes a rector que han quedado fuera de la segunda vuelta tras las primeras votaciones han sido el catedrático de Ética Norbert Bilbeny, que consiguió el 6,13% de los votos, el de Bioquímica Rafael Franco, con un 1,36%, el de Farmacia Clínica y Farmacoterapia Eduardo L. Mariño, con un 1,26%, y el de Derecho Procesal David Vallespín, con un porcentaje conseguido del 13,8%.

PUBLIRREPORTAJE

Entrevista con **ENRIC ENRECH, PRESIDENTE DEL COLEGIO OFICIAL DE AGENTES COMERCIALES DE BARCELONA**

"TODAS LAS EMPRESAS NECESITAN AGENTES COMERCIALES"

La de comercial es una profesión con futuro, es una de las más demandadas. De hecho, cualquier persona se puede dedicar, siempre y cuando tenga la preparación adecuada. Este es uno de los objetivos del Colegio Oficial de Agentes Comerciales de Barcelona, que este año celebra sus 90 años de historia y cuya misión es proteger y representar los intereses de los colegiados. Como nos explica su presidente, Enric Enrech, la figura del agente comercial ya no es como hace unos años, la especialización y la profesionalidad del agente ha evolucionado al ritmo de la sociedad y de las empresas.

-¿Qué beneficios se ofrecen a los colegiados?
Desde el Colegio organizamos *networking* y potenciamos los contactos profesionales, los colegiados tienen acceso gratuito a ferias, información y actividades específicas para impulsar las ventas de cada sector, formación subvencionada para autónomos, ayudas económicas y asesoramiento en internacionalización; además de servicios profesionales y ventajas. Pero uno de los puntos fuertes del Colegio son las ofertas de trabajo que agrupa en su portal exclusivo para colegiados: www.comercial-jobs.com.

-¿Qué entendemos por "agente comercial"?
El perfil de agente comercial ha evolucionado mucho en todos estos años. Hace tiempo que dejó de ser el de un personaje agresivo que intentaba vender sin escuchar las necesidades del cliente. Actualmente es un asesor de mercado que conoce a su cliente, el producto, la competencia y el mercado. Es una profesión apasionante que permite la autogestión del tiempo y tener un sueldo y comisiones bastante atractivas.

-¿Cuáles son los secretos y las claves para ser un agente comercial y cuál es su importancia dentro de una empresa?
El buen comercial de hoy en día debe estar implicado al 100% con los objetivos de la empresa. Sobre todo debe tener constancia en su trabajo y ser un buen conocedor del mercado en el que actúa. También le debe gustar lo que hace, vivir la profesión; pero sobre todo es importante tener educación y ética.

-¿Todas las empresas necesitan agentes comerciales?
Sin duda. El objetivo de cualquier empresa es aumentar facturación y los agentes comerciales contribuimos a hacerlo, somos la pieza clave porque aportamos el componente humano que puede llegar a determinar el éxito o el fracaso de un producto o servicio que irrumpe en el mercado.

Las empresas cada vez son más conscientes de la necesidad de mejora de su equipo de ventas para afrontar y adaptarse a los cambios de mercado. Es muy importante contar con un supervisor del equipo de ventas que controle y evalúe objetivos y resultados analizando y evolucionando conjuntamente el plan de ventas si es necesario.

Escuela Superior de Ventas
El Colegio Oficial de Agentes Comerciales de Barcelona cuenta con un centro formativo, la Escuela Superior de Ventas (ESVEN), que imparte más de 1.600 horas formativas al año y ofrece formación continua a los colegiados: desde cápsulas mensuales gratuitas, hasta cursos *online* y una titulación oficial del Curso de Agente Comercial con acreditación de la Universitat Oberta de Catalunya (UOC). La Escuela está especializada en formación comercial y marketing, se orienta al reciclaje profesional y a la inserción laboral de técnicos cualificados del mundo de las ventas. A excepción de algunas líneas específicas, el Colegio ha enfocado desde sus inicios el ESVEN para que esta formación sea totalmente subvencionada y gratuita para los colegiados.

90 ANIVERSARI 1926-2016

www.coacb.com - Twitter: @coacbcn